

**« UP DATE » CADRE JURIDIQUE  
POUR PREPARER LES NEGOCIATIONS 2022**

**Formation distancielle**

**LES OBJECTIFS DU PROGRAMME**

Comprendre le cadre légal, ses applications jurisprudentielles ainsi que les avis et recommandations

Utiliser ces règles de droit comme outils dans la relation industrie-commerce

Appréhender les dérives possibles des enseignes

**LES MÉTHODES PÉDAGOGIQUES**

Connaître les outils juridiques pratiques :

- les règles de droit et notamment la nouvelle proposition de loi AN 3150 du 30 juin 2020
- les jurisprudences
- les avis et recommandations de la CEPC notamment :
  - recommandation 19-1 de janvier 2019 relative aux pénalités logistiques applicables à la relation industrie-commerce
  - recommandation 20-1 de juillet 2020 relative aux effets de la crise sanitaire dans la GSA
- **3 classes virtuelles collectives de 1h30**
- **Intersession : Quiz des acquis**
- **Feedback collectif de 1h30 heure**, en classe virtuelle
- **+ 30 minutes de débriefing individuel par téléphone**

**NOS FORMATEURS**



**Adélaïde ROBARDEY-ROCHE**  
Avocat au Barreau de Paris  
Société L.A Solution Avocats  
*spécialisée dans les relations  
commerciales industrie-commerce*



**Laetitia LEMMOUCHI-MAIRE**  
Avocat au Barreau de Paris  
Société L.A Solution Avocats  
*spécialisée dans les relations  
commerciales industrie-commerce*

**POPULATION CONCERNÉE** : Directions commerciales, directions de développement, décisionnaires de la stratégie commerciale, cadres supply chain et DAF

**PRE-REQUIS** : Négocier et contractualiser avec les enseignes

## 1 LES REGLES DE DROIT ISSUES DU CODE DE COMMERCE

- **Les règles issues du chapitre 1 du titre IV « De la transparence dans la relation commerciale »**
  - Les conditions générales de vente
  - La négociation et la formalisation de la relation commerciale
    - Conventions écrites
    - Clause de renégociation
  - La facturation et les délais de paiement
    - Facturation
    - Délais de paiement
- **Les règles issues du chapitre 2 du titre IV « Des pratiques commerciales déloyales entre entreprises »**
  - Des pratiques restrictives de concurrence
  - Des autres pratiques prohibées
- **La proposition de loi AN 3105 du 30 juin 2020**

## 2 LES JURISPRUDENCES RENDUES PAR LES TRIBUNAUX ET L'AUTORITE DE LA CONCURRENCE

## 3 LES AVIS ET RECOMMANDATIONS DE LA CEPC

- recommandation 19-1 de janvier 2019 relative aux pénalités logistiques applicables à la relation industrie-commerce
- recommandation 20-1 de juillet 2020 relative aux effets de la crise sanitaire dans la GSA Qu'est ce qu'une pénalité ?
- recommandation n° 10-01 relative à l'élaboration des contrats de marques de distributeurs
- avis portant sur le champ d'application de l'article L. 441-7 du Code de commerce (nouvel article L. 441-3) dans un contexte international

## CONCLUSION



**A DEFINIR**



**CLASSE  
VIRTUELLE  
DE 10H30 À  
À 12H00**

**1** JOUR

**7** HEURES  
DISTANCIELLES  
INCLUANT LE  
TRAVAIL DE  
L'INTERSESSION



**850,00 € HT  
SUPPORT INCLUS**



**CLASSE  
VIRTUELLE**



**QUIZ  
D'ÉVALUATION**



**QUESTIONNAIRE  
DE SATISFACTION**