

# ARKOSE



# 2021

# TECH'WORKSHOP



## VISIO DE 2 HEURES

## DECODER L'APPEL D'OFFRE EN MDD

A TRAVERS CET ATELIER, NOUS VOUS ACCOMPAGNERONS AFIN DE TRAITER LES POINTS ESSENTIELS D'UN APPEL D'OFFRE QUI DOIVENT DÉTERMINER VOTRE NIVEAU D'ENGAGEMENT.

### LES OBJECTIFS :

- Identifier les contraintes figurant dans un appel d'offre et qui peuvent peser sur l'exécution du contrat de fabrication
- Valider l'intérêt de l'appel d'offre pour votre entreprise afin d'adapter vos réponses et calibrer vos prérequis
- Qualifier le type d'appel d'offre proposé afin de mieux mettre en valeur votre savoir faire et vos produits au vu des critères de choix annoncés et des exigences formulées

### CONTENU DE L'INTERVENTION :

- Rappel du principe de l'AO en MDD
- Savoir organiser la réponse à un appel d'offre : analyse du cahier des charges et des CGAA du client, gestion en mode projet
- Comprendre et identifier le type de demande et ses implications
- Traitement des différents type d'AO (renouvellement, remplacement, nouveau produit..)
- Construire et argumenter votre champ d'engagement client pour permettre une relation efficace et cohérente avec votre stratégie d'entreprise

**VOTRE CONTACT : Sakina AMRANI** - [s.amrani@arkose.net](mailto:s.amrani@arkose.net) - : 01 61 38 32 30

*Si vous êtes en situation de handicap ou de santé qui impacte le suivi de la formation :  
contacter notre référent par mail : [referent-handicap@arkose.net](mailto:referent-handicap@arkose.net)*



**320 € HT PAR PARTICIPANT**  
SUPPORT INCLUS

**NOTRE CONSULTANT**



**2021**

**LE 23 FEVRIER**  
**LE 8 AVRIL**  
**LE 8 JUIN**



**CLASSE VIRTUELLE**  
**DE 2H00 DE 9H30 À 11H30**

**Pierre LAURANS**  
Ex directeur marketing et  
international