

Mieux faire face aux appels d'offres en MDD en s'appuyant sur Egalim 2

O
B
J
E
C
T
I
F
S

Quelle posture adopter face à un appel d'offres MDD, comment créer les conditions d'une relation contractuelle efficace et équilibrée

Comprendre et utiliser les opportunités apportées par EGALIM 2 en matière de MDD

Sécuriser vos contrats MDD 2023 grâce à ce nouveau cadre réglementaire

Face à l'appel d'offre, mieux structurer votre réponse en vous appuyant sur les nouveaux mécanismes EGALIM 2 et gagner en efficacité

Contenu de la formation

Rappel du cadre juridique (Code de commerce, Egalim 1 & 2) concernant la MDD.

Définir et gérer sa posture face aux exigences croissantes de contrôle de la distribution.

Fixer ses principes d'engagement à travers sa charte de fabrication pour rééquilibrer la relation.

Traiter l'appel d'offres et savoir organiser sa réponse aux demandes d'ingérence de la distribution.



Intervenant

Pierre LAURANS

Ex-directeur marketing / Directeur international

Dates



31 janvier 2023

Prix



450€HT,
Supports,

Population concernée



Directeur général
Directeur commercial
Compte-clé

Quizz



Quizz des acquis
Questionnaire de
satisfaction

Lieu



En visio-conférence

Horaires



De 9h à 12h30
1/2 jour
3 heures 30

Pré-requis & Inscription

Connaissances des fondamentaux de la distribution et de la démarche marketing.

Inscriptions via o.lauriol@arkose.net

Si vous êtes en situation de handicap ou de santé qui impacte le suivi de la formation, merci de contacter notre référent par mail : referent-handicap@arkose.net

Méthodes